



MEDIA COVERAGE

PRIVATE BANKING

MILANO FINANZA	2
ITALIA OGGI	3
ADVISOR PRIVATE	4-5-6
BLUERATING	7-8
CITYWIRE	9



Accordo tra Siena e Candriam nel risparmio gestito

Candriam Investors Group, gestore patrimoniale paneuropeo, e Banca Mps hanno siglato un nuovo accordo di distribuzione per ampliare la gamma Oicr in collocamento per la clientela private e family office. L'intesa prevede la distribuzione di un ventaglio delle strategie attive che Candriam propone sul mercato italiano. Attraverso questa collaborazione, informa una nota, Mps accresce la gamma d'offerta e potenzia la qualità delle soluzioni di investimento a disposizione della clientela di elevato standing, integrando i criteri ambientali, sociali e di governance ai processi di investimento. Un servizio altamente specializzato orientato a soddisfare tutte le esigenze relative al

patrimonio della clientela che, attraverso una logica multi manager e di massima personalizzazione, consente al cliente di beneficiare di una copertura gestionale su tutti i mercati e asset class, anche con offerte dedicate agli investimenti sostenibili e responsabili. Grazie a questo accordo, aumenta il novero di consulenti finanziari e investitori finali che possono accedere alla gamma di soluzioni di investimento a gestione attiva di Candriam, strutturata per essere fortemente correlata con i quattro macrotrend che secondo l'asset manager modelleranno il mondo del futuro: andamenti demografici, Paesi emergenti, progressi tecnologici e cambiamenti ambientali e sociali.



Italia Oggi

Accordo Mps-Candriam nel private

Candriam, gestore patrimoniale paneuropeo multispecialista di proprietà di New York Life Investment Management, e il Montepaschi hanno siglato un nuovo accordo di distribuzione per ampliare la gamma di fondi in collocamento per la clientela private e family office. In questo modo la banca senese accresce la propria gamma d'offerta e potenzia ulteriormente la qualità e la selezione delle soluzioni di investimento a disposizione della clientela di elevato standing, integrando i criteri ambientali, sociali e di governance ai processi di investimento. Aumenta, quindi, il novero di consulenti finanziari e investitori finali che possono accedere alla gamma di soluzioni di investimento



Federico Vitto

a gestione attiva di Candriam. «Siamo lieti di annunciare la nuova apertura al collocamento di una casa di investimento come Candriam, società altamente qualificata che conferma il valore del servizio che ogni giorno offriamo alla clientela, da sempre al centro di tutte le nostre attività», ha commentato Federico Vitto, responsabile direzione wealth management di Mps. «Siamo stati uno dei primi player di mercato a investire nell'architettura aperta e nello sviluppo di soluzioni tailor made per rispondere in modo efficace alle esigenze di investimento dei nostri clienti».



AP ADVISOR PRIVATE

02/05/2018

Banca MPS-Candriam, siglato accordo per la clientela private

di Redazione Advisor

HIGHLIGHTS

- "L'importante percorso evolutivo delle soluzioni di investimento si inserisce all'interno dello sviluppo della piattaforma Wealth Management"

LA NEWS



**MONTE
DEI PASCHI
DI SIENA**
BANCA DAL 1472

Si amplia l'offerta private di Banca MPS. Secondo quanto annunciato dalla stessa società è stato siglato un nuovo accordo di distribuzione, per ampliare la gamma OICR dedicata alla clientela private e family office, con

Candriam Investors Group. "Attraverso questa collaborazione Banca MPS accresce la propria gamma d'offerta e potenzia ulteriormente la qualità e la selezione delle soluzioni di investimento a disposizione della clientela di elevato standing, integrando i criteri ambientali, sociali e di governance (ESG) ai processi di investimento. Un servizio altamente specializzato orientato a soddisfare tutte le esigenze relative al patrimonio della clientela che, attraverso una



MONTE DEI PASCHI DI SIENA

BANCA DAL 1472

logica multi manager e di massima personalizzazione, consente al cliente di beneficiare di una copertura gestionale su tutti i mercati e asset class, anche con offerte dedicate agli investimenti sostenibili e responsabili” si legge nella nota stampa che ricorda che le soluzioni attive offerte da Candriam spaziano su tutte le principali asset class e strategie di investimento - tradizionali (long only), alternative, ESG - coniugando la flessibilità e l'innovazione nell'approccio ai mercati con una solida esperienza gestionale, che poggia su oltre 20 anni di esperienza, più di 500 professionisti e le sinergie con il Gruppo New York Life.



MONTE DEI PASCHI DI SIENA

BANCA DAL 1472

“Questo accordo segna un tassello fondamentale nella nostra relazione con Banca MPS e nel consolidamento della presenza di Candriam sui canali distributivi in Italia, Paese di primaria importanza nel nostro percorso di sviluppo”, commenta **Matthieu David, Head of Italian branch di Candriam Investors Group**. “La raccolta netta complessiva di 2,48 miliardi di euro registrata nel 2017 (+153% rispetto a quella del 2016) testimonia l’apprezzamento che gli investitori italiani hanno mostrato per il nostro approccio alla gestione altamente attivo, innovativo, specializzato in specifiche nicchie di mercato e orientato a una visione davvero di lungo termine”.

“L’importante percorso evolutivo delle soluzioni di investimento si inserisce all’interno dello sviluppo della piattaforma Wealth Management che, attraverso una visione integrata dei bisogni al Cliente, ci consente di offrire un servizio sempre più qualificato e in linea con l’evoluzione delle esigenze della clientela. Lo sviluppo della piattaforma di Wealth Management, citata pocanzi, rappresenta il cantiere più importante su cui stiamo lavorando. Molti gli ambiti interessati: l’evoluzione dei modelli di servizio e del modello organizzativo, in logica di attrattività per la clientela e di ottimizzazione commerciale, per lo sviluppo cross selling con altri mercati; l’evoluzione degli strumenti di lavoro dal punto di vista tecnologico e di processo al fine di realizzare efficienza e massimizzare il presidio della clientela; la ridefinizione della value proposition attraverso l’offerta di servizi a valore aggiunto basati su un approccio di advisory integrato. In tutto questo, uno dei nostri principali punti di focalizzazione rimane la crescita della nostra rete” conclude **Federico Vitto, Responsabile della Direzione Wealth Management in Banca MPS**.



bluerating

ADVISORY & ASSET MANAGEMENT

Mps, il private si tinge di Candriam

Un nuovo accordo di distribuzione per ampliare la gamma Oicr in collocamento per la clientela private e family office

Importante novità nell'offerta di prodotti del risparmio gestito dedicata al segmento private italiano. Candriam Investors Group, gestore patrimoniale paneuropeo multi-specialista di proprietà di New York Life Investment Management e Banca Monte dei Paschi di Siena, hanno siglato un nuovo accordo di distribuzione per ampliare la gamma Oicr in collocamento per la clientela private e family office che prevede la distribuzione di un ampio ventaglio delle strategie attive che Candriam propone sul mercato italiano.

Attraverso questa collaborazione **Banca Mps accresce la propria gamma d'offerta e potenzia ulteriormente la qualità e la selezione delle soluzioni di investimento a disposizione della clientela di elevato standing, integrando i criteri ambientali, sociali e di governance (Esg) ai processi di investimento.** Un servizio altamente specializzato orientato a soddisfare tutte le esigenze relative al patrimonio della clientela che, attraverso una logica multi manager e di massima personalizzazione, consente al cliente di beneficiare di una copertura gestionale su tutti i mercati e asset class, anche con offerte dedicate agli investimenti sostenibili e responsabili.



Grazie a questo accordo, aumenta il novero di consulenti finanziari e investitori finali che possono accedere alla gamma di soluzioni di investimento a gestione attiva di Candriam, strutturata per essere fortemente correlata con i quattro macrotrend che secondo l'asset manager modelleranno il mondo del futuro: andamenti demografici, Paesi emergenti, progressi tecnologici e cambiamenti ambientali e sociali.

Le soluzioni attive offerte da Candriam spaziano su tutte le principali asset class e strategie di investimento – tradizionali (long only), alternative, Esg.



MPS DISTRIBUIRA' AI SUOI PRIVATE E FAMILY OFFICE I FONDI DI CANDRIAM

Candriam Investors Group, gestore patrimoniale paneuropeo multi-specialista di proprietà di New York Life Investment Management e Banca Monte dei Paschi di Siena, hanno siglato un nuovo accordo di distribuzione per ampliare la gamma OICR in collocamento per la clientela private e family office che prevede la distribuzione di un ampio ventaglio delle strategie attive che Candriam propone sul mercato italiano. Attraverso questa collaborazione Banca MPS accresce la propria gamma d'offerta e potenzia ulteriormente la qualità e la selezione delle soluzioni di investimento a disposizione della clientela di elevato standing, integrando i criteri ambientali, sociali e di governance ai processi di investimento. Un servizio altamente specializzato orientato a soddisfare tutte le esigenze relative al patrimonio della clientela che, attraverso una logica multi manager e di massima personalizzazione, consente al cliente di beneficiare di una copertura gestionale su tutti i mercati e asset class, anche con offerte dedicate agli investimenti sostenibili e responsabili. Grazie a questo accordo, aumenta il novero di Consulenti Finanziari e investitori finali che possono accedere alla gamma di soluzioni di investimento a gestione attiva di Candriam, strutturata per essere fortemente correlata con i quattro macrotrend che secondo l'asset manager modelleranno il mondo del futuro: andamenti demografici, Paesi emergenti, progressi tecnologici e cambiamenti ambientali e sociali.