



# MEDIA COVERAGE

# PRIVATE BANKING

MILANO FINANZA	2
WALL STREET ITALIA	3-4
ADVISOR PRIVATE	5
BLUERATING	6
INVESTMENT & ADVICE	7-8



## Banca Mps si allea con Allianz Global Investors

Allianz Global Investors e Banca Monte dei Paschi di Siena hanno siglato un nuovo accordo di distribuzione per ampliare la gamma di fondi e sicav in collocamento per la clientela private e family office del gruppo senese. Attraverso questa collaborazione, Banca Mps accresce la propria gamma d'offerta in una logica multi manager. Dal canto suo Allianz Gi prosegue il proprio percorso di selezione delle reti di

consulenza finanziaria e wealth management italiane. «Siamo stati uno dei primi player di mercato a investire nell'architettura aperta e nello sviluppo di soluzioni su misura per gli investimenti dei clienti. Questo importante passaggio si inserisce all'interno del progetto di consolidamento e sviluppo del-



Federico Vitto

la nostra piattaforma di wealth management», ha sottolineato Federico Vitto, responsabile della direzione wealth management in Banca Mps. «L'accordo rappresenta uno step fondamentale per la nostra strategia distributiva», ha fatto eco Alberto D'Avenia, country head Italia di Allianz Global Investors.



# **Wall Street Italia**

**La rete di distribuzione di Banca Mps distribuirà i prodotti Oicr di Allianz Global Investors.**

Il gruppo bancario senese amplia in tal modo la gamma di soluzioni di investimento a disposizione della clientela private e family office.

Allianz GI prosegue invece nella selezione delle migliori reti di consulenza finanziaria e wealth management italiane.

*“L’entrata in vigore della Mifid2 – spiega il comunicato di Allianz GI – porrà un accento molto forte sulla qualità della consulenza e dei prodotti di investimento”.*

*“L’accordo odierno rappresenta uno step fondamentale per la nostra strategia distributiva commenta Alberto D’Avenia, country head Italia di Allianz GI -. Siamo consapevoli che, in un mondo in cui le gestioni passive acquisiscono sempre maggiore peso, lo spazio per i gestori attivi sarà limitato a pochi leader globali degli investimenti, in grado di proporre ai propri partner di investimento soluzioni attive basate su un apparato di ricerca proprietario significativo, nonché in grado di supportare la proposta degli stessi alla clientela privata”.*



Per Federico Vitto, responsabile della direzione Wealth management di Banca Mps, “Questo importante passaggio si inserisce all’interno del progetto di consolidamento e sviluppo della piattaforma di wealth management che, attraverso una visione integrata dei bisogni al cliente, ci consente di offrire un servizio sempre più qualificato e in linea con l’evoluzione delle esigenze della clientela. A disposizione dei nostri clienti abbiamo una rete di private banker e family officer dedicata e radicata sul territorio, con oltre 400 professionisti, su cui stiamo investendo per il sistematico consolidamento delle loro competenze, anche grazie a percorsi sviluppati con enti certificatori e primarie università”.



# AP ADVISOR PRIVATE

01/03/2018

## AllianzGI e Mps, al via accordo di distribuzione per il mondo private

di Redazione AdvisorPrivate

### HIGHLIGHTS

- Con questo accordo, Mps amplia la gamma Oicr in collocamento per la clientela private e family office

### LA NEWS



Al via un nuovo accordo di distribuzione tra Allianz Global Investors e Banca Monte dei Paschi di Siena al fine di ampliare la gamma Oicr in collocamento per la clientela private e family office del gruppo senese. Lo hanno

annunciato le due società, spiegando che con questa collaborazione Mps accresce la propria gamma d'offerta e potenzia ulteriormente la qualità delle soluzioni di investimento a disposizione della clientela di elevato standing.

“Siamo stati uno dei primi player di mercato a investire nell'architettura aperta e nello sviluppo di soluzioni tailor made, per rispondere in modo efficace alle esigenze di investimento dei nostri clienti”, ha dichiarato Federico Vitto, responsabile della direzione wealth management in Banca Mps, che si è detto lieto di annunciare la nuova apertura al collocamento di una casa di investimento come AllianzGI, società altamente qualificata che conferma il valore del servizio che ogni giorno offrono alla clientela, da sempre al centro di tutte le loro attività.





# bluerating

ADVISORY & ASSET MANAGEMENT

## Private, si rafforza l'alleanza tra Mps e Allianz Gi

A A A

Le due società hanno siglato una nuova partnership commerciale



di Private

28 febbraio 2018 | 14:21

**Allianz Global Investors** e **Banca Monte dei Paschi di Siena** hanno siglato un nuovo accordo di distribuzione per ampliare la gamma Oicr in collocamento per la clientela **private e family office del gruppo senese**. Attraverso questa collaborazione Banca Mps accresce la propria gamma d'offerta e potenzia ulteriormente la qualità delle soluzioni di investimento a disposizione della clientela di elevato standing. AllianzGI continua dunque nella sua strategia di diffusione delle proprie soluzioni di investimento attraverso partner estremamente specializzati e con un forte radicamento nel territorio, specie nei segmenti wealth management e mass affluent.

"Siamo lieti di annunciare la nuova apertura al collocamento di una casa di investimento come AllianzGI, società altamente qualificata che conferma il valore del servizio che ogni giorno offriamo alla clientela, da sempre al centro di tutte le nostre attività", ha commentato **Federico Vitto, responsabile della Direzione Wealth Management di Banca Mps**, "siamo stati uno dei primi player di mercato ad investire nell'architettura aperta e nello sviluppo di soluzioni tailor made, per rispondere in modo efficace alle esigenze di investimento dei nostri clienti"

"L'accordo odierno rappresenta uno step fondamentale per la nostra strategia distributiva e, alla luce della forte e storica presenza della struttura di Wealth Management del Gruppo Mps sul territorio nazionale, è per noi motivo di grande orgoglio", ha dichiarato invece **Alberto D'Avenia, country head Italia di Allianz Global Investor**.



## Allianz Global Investors e Banca MPS siglano un accordo di distribuzione per ampliare la gamma OICR

Scritto da redazione

Mercoledì, 28 Febbraio 2018 12:48

font size ●● | [Print](#) | [Email](#)



Allianz Global Investors e Banca Monte dei Paschi di Siena hanno siglato un nuovo accordo di distribuzione per ampliare la gamma OICR in collocamento per la clientela private e family office del gruppo senese. Attraverso questa collaborazione Banca MPS accresce la propria gamma d'offerta e potenzia ulteriormente la qualità delle soluzioni di investimento a disposizione della clientela di elevato standing.

In una logica multi manager il private banking targato Montepaschi da sempre offre la massima flessibilità nelle scelte di diversificazione dei portafogli dei clienti. AllianzGI prosegue il proprio percorso di selezione delle migliori reti di consulenza finanziaria e wealth management italiane. L'entrata in vigore della MiFID 2, infatti, ha comportato un processo di razionalizzazione dell'industria che porrà un accento molto forte sulla qualità della consulenza e dei prodotti di investimento. La strategia dell'asset manager punta quindi alla diffusione delle proprie soluzioni di investimento attraverso partner estremamente specializzati, dotati di un modello di consulenza evoluto e di un forte radicamento nel territorio, specie nei segmenti Wealth management e Mass Affluent. "Siamo lieti di annunciare la nuova apertura al collocamento di una casa di investimento come AllianzGI, società altamente qualificata che conferma il valore del servizio che ogni giorno offriamo



# MONTE DEI PASCHI DI SIENA

## BANCA DAL 1472

alla clientela, da sempre al centro di tutte le nostre attività. Siamo stati uno dei primi player di mercato ad investire nell'architettura aperta e nello sviluppo di soluzioni tailor made, per rispondere in modo efficace alle esigenze di investimento dei nostri clienti. Questo importante passaggio si inserisce all'interno del progetto di consolidamento e sviluppo della piattaforma di Wealth Management che, attraverso una visione integrata dei bisogni al Cliente, ci consente di offrire un servizio sempre più qualificato e in linea con l'evoluzione delle esigenze della clientela. A disposizione dei nostri clienti abbiamo una Rete di Private Banker e Family Officer dedicata e radicata sul territorio, con oltre 400 professionisti, su cui stiamo investendo per il sistematico consolidamento delle loro competenze, anche grazie a percorsi sviluppati con enti certificatori e primarie università." – commenta Federico Vitto, Responsabile della Direzione Wealth Management in Banca MPS.

"L'accordo odierno rappresenta uno step fondamentale per la nostra strategia distributiva e, alla luce della forte e storica presenza della struttura di Wealth Management del Gruppo MPS sul territorio nazionale, è per noi motivo di grande orgoglio. AllianzGI è un gestore attivo sia negli investimenti che nell'advisory offerti ai partner distributivi: per questo ci fa soprattutto piacere aver avviato da subito questa collaborazione, con il nostro modello di servizio consulenziale completo, ad esempio puntando sulla finanza comportamentale che da sempre è un nostro fattore caratterizzante. Siamo consapevoli che, in un mondo in cui le gestioni passive acquisiscono sempre maggiore peso, lo spazio per i gestori attivi sarà limitato a pochi leader globali degli investimenti, in grado di proporre ai propri partner di investimento soluzioni attive basate su un apparato di ricerca proprietario significativo, nonché in grado di supportare la proposta degli stessi alla clientela privata" - conclude Alberto D'Avenia, Country Head Italia di Allianz Global Investors.